



Caso de éxito: CPD de fibra óptica de Iwill.

En los años 90 las empresas que compraban equipos informáticos podían utilizar los caros sistemas de cálculo o mainframes de fabricantes como IBM, o la alternativa más barata basada en hardware estándar. Las empresas que empleaban hardware más barato para sus aplicaciones y servicios, impulsaron el desarrollo que hemos vivido en los últimos 20 años en el sector. Muchas empresas, como por ejemplo Google, aprovecharon esta oportunidad.

En la actualidad, las organizaciones disponen de la misma oportunidad en sus equipos de comunicaciones, aprovechando la superior capacidad de computación y el precio más asequible de los equipos más baratos basados en hardware estándar para sus comunicaciones.

El caso de éxito del CPD de Iwill Ibérica así lo demuestran.

	IE Router	Cisco 7200	Ahorro
Chasis del equipo	500 € - 800 €	4000 € - 8000 €	90%
Ampliación memoria 1Gb	100 €	5000 €	98%
Funcionalidad Software	-	3000 € - 12000 €	100%
Puesta en Marcha	100 € - 300 €	2000 € - 3000 €	95%
Ingeniería	-	3000 €	100%
Mantenimiento	60 € - 150 €	200 € - 500 €	40%
Consumo en carga máxima	230 W/h	370W/h	37%
Tarjeta de red	900 € - 3000 €	3500 € - 8500 €	75%

¿Por qué podemos ofrecer estos precios en el equipo?

Los componentes que utilizamos son hardware estándar. El hardware estándar tiene una cadena de componentes mucho más eficiente, decenas de millones son gastados en investigación y desarrollo para seguir aumentando su ecosistema actual - chips, tarjetas, memorias, buses, - el nivel de competencia en la cadena aumenta su eficiencia.

¿Por qué podemos ofrecerle el software gratis?

Nuestro software esta basado en open source y aprovecha las características del kernel de Linux que junto con otros paquetes software, configuran y gestionan los protocolos de comunicación más utilizados en las redes de datos comerciales. Las tecnologías open source son desarrolladas por cientos de miles de ingenieros y utilizadas en centros de investigación de todo el mundo.

¿Cómo no hay gastos de ingeniería?

Como pequeña empresa no tenemos los gastos comerciales y de marketing que otros fabricantes tienen. Las últimas tecnologías llegan antes a nosotros porque es la forma ser competitivos. Además, las grandes empresas se encuentran sujetas a decisiones compartidas a través de analistas de software, programadores, administrativos, comerciales, ...

Puede seguir comprando sus productos a su proveedor habitual, pero si usted quiere hacer que sus comunicaciones dejen de ser arrastrar su presupuesto y convertirlas en una ventaja, contacte con nosotros: <http://ierouter.com/contacto.html>

C/ Portugalete 8 - 28 017 Madrid
902 931 866 - 629 236 305